



Mobil store

Solution pour
votre cash
professionnel et
pour
l'événementiel
mobile

Repensez votre service clients
pour rester compétitif



SOLUTION DE VENTE SIMPLE ET
PERFORMANTE ADAPTÉE À CES
SITUATIONS :

- vente aux professionnels
- vente événementielle

permettant l'amélioration de votre service client
traditionnel

ENCAISSEZ AU PLUS PRÈS DE VOS CLIENTS

- en banque d'accueil,
- en caisse traditionnelle,
- ou encore en bandoulière !

et repensez totalement l'ergonomie de votre point
d'encaissement.

PASSEZ EN MODE «TICKET PARTAGÉ»

Avec la possibilité de partager des tickets entre
opérateurs, vous pouvez imaginer de nouveaux
systèmes : drive, etc.

Par exemple pour un cash :

- accueil du client, ouverture de son ticket et saisie
de ses vides,
- parcours client et sélection des produits,
- en fin de parcours client : récupération de son
ticket (et de ses vides préalablement saisis) et
encaissement.

RENFORCEZ LE SERVICE CLIENT PAR UNE
INFORMATION PRODUIT PERSONNALISÉE

Pour chaque client, vous accédez à l'historique de
ses achats ainsi qu'à toutes ses autres données.

Autres fonctionnalités



INNOVANTES

- personnalisation saisonnière de clavier,
- édition de factures, bons de préparation, commandes (BtoB) en format A4
- réédition de tickets plusieurs jours après l'édition initiale.

ET CLASSIQUES

- constitution du ticket depuis l'écran tactile (liste articles) ou via lecture gencodes (douchette)
- remise (montant, %) / gratuité / promotion

- règlements : correction du dernier règlement, éclatement du règlement (espèce + CB)
- ticket : mise en attente, recherche
- prise de commande client : transmise à Vinistoria pour traitement ou préparation
- client : identification client (scan carte ou recherche fichier), création compte client, gestion de fidélité, chèques fidélités, chèques cadeaux
- Et en plus, avec Vinistoria : réalisation de devis, gestion des achats et des stocks, calcul de marge, étiquetage des produits...

Zoom sur la gamme mobile



Mobilbusiness



MOBIL BOOK
CATALOGUE PRODUIT
EMBARQUÉ



MOBIL CONTACT
VOS CLIENTS
AVEC VOUS



MOBIL TASK
GESTIONNAIRE DE LA
RELATION CLIENT



MOBIL ORDER
PRISE DE COMMANDE
SUR TABLETTE - B TO B



MOBIL DELIVERY
GESTION DES TOURNÉES
DE LIVRAISON

Ces applications sont à utiliser sans modération pour toute activité professionnelle en situation de mobilité.

Couplez avec nos autres outils : gestion commerciale et web



Mobil store, comme toutes les applications de la gamme Mobil business, est totalement interfacé avec Vinistoria et se prolonge sur le web avec la plateforme www.viti-on-line.com.

Quelques exemples et usages :

- utilisation de descriptifs produits alimentant un site de vente en ligne aux professionnels : Drinki Shop.
- Animation et pilotage commercial grâce à l'envoi de campagnes d'emails depuis Vinistoria (Viti Connect).
- etc.

