

## LE LOGICIEL DES DISTRIBUTEURS DE BOISSONS, VINS ET ALCOOLS

Une gestion commerciale ? Oui et surtout, une gestion de distribution de boissons !

Vingt années d'expérience dans le négoce en vins et alcools et la distribution de boissons ont permis à La graine informatique de mettre au point une nouvelle chaîne de logiciels réellement adaptés aux métiers de la filière 'Boissons' :

### VINISTORIA® EST :

- Multi sociétés, multi utilisateurs, multi devises, multi langues.

#### Ouvert :

Toutes les données sont librement accessibles par les outils de requête externe (outils ODBC, EXCEL, WORD...)

- Génération de documents aux formats PDF, TXT, CSV, XLS, ...
- Interfacé avec les principales comptabilités générales du marché.  
Autres comptabilités : études sur demande  
Données (statistiques, stocks, ...) mises à jour et accessibles en temps réel (pas de transactions de calculs ou de mise à jour)  
Générateur d'états accessible à l'utilisateur ; nombre d'états infini
- Gestion des utilisateurs, des droits, des fonctions accessibles

#### ■ Communicant :

Envoi de mail, de fax depuis l'application

Envoi de DAE pour GAMM@ en mode DTI+

- Envoi de factures EDI aux clients concernés
- VINISTORIA fonctionne sous Windows XP, 2000, 2003, TSE, VIS-TA, SEVEN, Windows 8

En résumé, VINISTORIA est une solution moderne performante, moins chère à l'achat, moins exigeante en paramétrages et formation, moins coûteuse en fonctionnement.

- Une gestion spécifique des Entrepositaires Agréés,
- Des opérations commerciales conformes aux pratiques dans la filière,
- Une solution modulaire qui permet à chacun de puiser parmi les nombreuses fonctionnalités proposées

#### Ce logiciel intègre, par ailleurs, tous les moyens modernes d'une productivité accrue :

- Envoi direct de mails et de fax,
- Nombreuses solutions de communication avec la bureautique et autres applications,
- Personnalisation des écrans, des états, des règles,
- Télévente et ventes 'nomades', ...
- Gestion des livraisons de tournées sur appareil portable, ...

#### Des fonctions indispensables à votre profession :

- Gestion de fichiers de base, tarifs, commandes clients, télévente
- Gestion des tournées, consignes et déconsignes
- Gestion des achats, commandes fournisseurs, calcul prix de revient et marge
- Gestion des stocks
- Gestion des représentants DRM, comptabilité matières complète
- Emission de DAE pour GAMM@
- Comptabilité clients et fournisseurs

La graine informatique vous propose des équipements complets, intégrant le type de boîtier adapté à votre utilisation. Du matériel fiable et robuste, validé dans des conditions d'utilisation correspondant à vos métiers : entrepôt, camion (risque de poussière, choc, humidité, ...)

## CLIENTS

### Paramétrages :

- Catégorie clients, catégorie tarifaire, conditions particulières, tournée habituelle, représentant, mode de paiement, etc.
- 18 critères redéfinissables
- 3 critères redéfinissables spécifiques pour les opérations commerciales

### Informations de la fiche :

- Identité, téléphones, fax, mails de l'entreprise et des différents correspondants
- Tarifs et remises
- Banque, IBAN-BIC, devise, N° comptable, TVA, compte à facturer, nbre d'exemplaires
- Multi adresses : adresse par défaut, adresse de facturation et d'envoi de relevé, informations douanières, gestion des contraintes de livraison (horaires, etc...)
- Informations de commissionnement des représentants
- Logo pour personnalisation d'états ou étiquettes pour le client
- Tâches, compte rendus et notes diverses
- Gestion des informations de télévente (télévendeur, jours et heure d'appel, gestion du cadencier articles)

### Accès, depuis la fiche :

- aux données du compte client / fournisseur : factures, règlements, soldes,
- aux données statistiques : historiques de ventes
- aux conditions particulières de tarifs et remises
- aux divers correspondants chez ce client
- Base documentaire intégrée supportant tous les formats standards (bureautiques, images, PDF,...)

### Caractéristiques :

- Nombre de clients illimité
- Accès par nom1, nom2, téléphone, fax, code postal, critères redéfinissables et combinaisons sur ces zones
- Fiches actives et non actives
- Gestion d'un 'client de passage'
- Création possible en cours d'opération commerciale

### Divers :

- Comptabilité clients complète : relevés de compte, balances et grand livre ; calculs de TVA encaissée
- Gestion d'un fichier de prospects ; passage de prospect à client
- Saisie en mode liste performante
- Import depuis Excel ou TXT de clients ou prospects, exports en TXT, Excel, personnalisé XML
- Accès depuis Word pour publipostages

## FOURNISSEURS

### Fournisseurs

- Mêmes fonctions que les clients
- Gestion d'une liaison avec un client de facturation pour la gestion des aides de marchés

## ARTICLES

### Informations de la fiche

- Désignations longues et arborescentes
- Nom article, nom de marque, nom de travail
- Famille d'articles, code vente, groupe tarifaire
- Indication du propriétaire de la marque et du fournisseur principal  
Définition du domaine d'utilisation (achat, vente)
- Unité de vente, conditionnement
- Catégorie fiscale, gestion automatique des accises
- Commentaires, conseils d'utilisation, bloc de texte descriptif modifiable  
Images associées et conseils pour devis, catalogues illustrés, PLV, étiquettes
- Code barre article, dimensions, poids
- Tarifs de vente, groupe tarifaire, tarifs personnalisés (promotionnels,...)
- Unité de tarification : prix au mille, au cent..., TVA modifiable en saisie de commande
- Royalties, taxes associées
- Gestion des stocks ou non
- 18 critères redéfinissables
- Emballages : les différentes solutions d'emballages ou de 'packaging' (palettes, cartons,...), consignes, gestion de code barre carton ou casier (EAN13, GTIN14)

### Accès depuis la fiche :

- aux stocks et mouvements de stock
- aux statistiques de vente et lignes de commandes à l'historique des créations /modifications de la fiche
- Gestion d'articles assortis (option Assortiments)
- Nomenclatures de fabrications (option Fabrications)

### Caractéristiques :

- Nombre illimité d'articles
- Fiches actives et non actives
- Accès ORIGINAL et adapté aux articles (voir par ailleurs)

### Divers :

- Gestion d'un 'article de passage'
- Libellés d'articles modifiables dans les opérations

### Commerciales

- Imports / exports d'articles depuis Excel
- Saisie en mode liste performante

## TARIFS

### Paramétrages :

- 999 tarifs possibles
- Chaque tarif : HT ou TTC ou devise
- Intégration ou non des droits d'accises et de la vignette Sécurité Sociale
- Chaque tarif: date début et fin d'application, tarif de remplacement éventuel
- Fonction de calculs pour actualiser les tarifs de base ou les tarifs personnalisés (répercussion d'une augmentation fournisseur, calcul d'un nouveau tarif à date, etc...)
- Tarifs personnalisés : pour tout croisement client ou groupe de clients et article ou groupe d'articles : possibilité de définir un prix et/ou une remise par rapport à un tarif
- Tarifs quantitatifs : par nombre d'unités, par niveau d'emballage
- Paramètre application : tarifs quantitatifs (à la ligne ou sur quantités totales par groupes tarifaires dans la commande)
- Gestion de remises en cascade, en valeur ou pourcentage
- Gestion de tarifs et remises prévisionnels pour une date à venir

### Options

- 'Tarifs évolués' : possibilité de faire appliquer, en remplacement ou en complément du 'tarif' des 'composants' définis selon des croisements article (ou groupe d'articles) x client (ou groupe de clients) x date. Exemples: des remises ou des prestations complémentaires, des coûts de fabrication ou de transports spéciaux,...
- Calcul de remises de fin de période (RFA)

### Caractéristiques :

- Nombre de clients illimité
- Accès par nom1, nom2, téléphone, fax, code postal, critères redéfinissables et combinaisons sur ces zones
- Fiches actives et non actives
- Gestion d'un 'client de passage'
- Création possible en cours d'opération commerciale

### Edition des tarifs

- sélection des articles par critères, application des règles personnalisées client, tarification quantitative,
- présentations standard personnalisables

### Divers

- Notion d'unité de tarification ; prix unitaire possible sur 4 décimales ; paramétrage des arrondis ;
- Gestion des descentes tarifaires fournisseurs permettant de mettre à jour les conditions d'achat et les prix de revient des articles
- Prix fait dans une offre : retrouvé automatiquement en saisie de commande

- Tarifs ou catalogues illustrés possibles.
- Import/Export de tarifs au format Excel ou TXT

## STOCKS

### Caractéristiques principales :

- Multi stocks : pour un même produit, plusieurs LOTS possibles dans différents sites, différents états, différentes dates limites (DLC, DLUO, lots périmés)...
- Informations géographiques sur le lot de stock : dépôt, secteur, travée.
- Informations de dates. **Gestion d'un disponible selon la date.**
- Informations sur le mode d'emballage (palettisation, type de carton, casier, etc...)

### Accès depuis la fiche :

- Notions de stock gérées sur ces lots et par article : Inventaire initial, mouvements d'entrées/sorties, stock physique, commandé, réservé, disponible, à recevoir, réservé chez fournisseur,
- Mouvements de stock alimentés par les différentes transactions (entrées, fabrications, transferts entre sites, ventes...) Inventaire, inventaire décalé (re-calculation de l'inventaire initial), ajustements (inventaires « tournants »), pertes
- Stocks et inventaires valorisés selon différentes règles (dernier prix d'achat, prix d'achat moyen pondéré, prix de revient moyen pondéré, gestion de 4 prix de revient calculés)

### Stocks et commandes :

- Mise à jour des stocks et des disponibles en temps réel, au fur et à mesure de chaque ligne de commande saisie.
- Visualisation des stocks et disponibles en saisie de commande selon différentes règles paramétrées par utilisateur

### Allotement

- Choix des lots à retenir pour chaque ligne de commande. Si, lors de la saisie, cet « allotement » n'est pas fait une transaction permet de le faire après coup :
  - automatiquement, en fonction du disponible au moment de la préparation, par exemple, ou selon des règles de priorité définies
  - visuellement, selon l'ensemble des quantités à livrer et des clients concernés.

Cet allotement « désynchronisé » de la saisie de

- commande permet de gérer :
  - les « demandes d'achats » depuis la commande client (liste de recherche,...)
  - la synchronisation des lots, de leur disponibilité et des livraisons clients à faire
  - l'optimisation des tournées de ramassage ou de « picking »

### Consultation des Stocks

à partir des fiches articles

- sélection par critères multiples des lots de stocks (critères articles, critères lots, selon les quantités)
- Affichage et listes personnalisées en volume effectif et volume d'alcool pur
- Accès au détail des mouvements justifiant d'un stock par simple clic
- Accès à la consultation du stock à une date antérieure et édition d'états associés
- Stocks consolidés par articles (si plusieurs dépôts et/ ou lots administratifs)
- Nombreux états d'analyse des mouvements, de contrôle des opérations du mois, d'analyse des ruptures avec ou sans détails justificatifs

## OPÉRATIONS COMMERCIALES

### La nature des opérations

- avec des clients : offre (devis), réservation, commande (à livrer, livrée)
- avec des fournisseurs : demande (de prix), réservation, commande (à recevoir, reçue)
- Comment ne pas avoir à saisir de commandes ?  
Les clients les ont saisies eux-mêmes :
- à partir de votre Catalogue Electronique (Option)
- dans Excel : import sous certaines conditions
- commandes reçues par EDI (Option)
- Autres solutions : saisies nomades : MOBIL ORDER, portables, boîtier vendeur (Options)  
Saisir des commandes
- à partir de vos offres ou disponibles
- à partir de réservations
- par duplication d'opérations 'types'
- par copier-coller de morceaux d'opérations précédentes
- Duplication d'une commande par simple clic
- Génération automatique d'avoirs
- par importation de fichiers externes (saisies faites dans des feuilles Excel, EDI, ...)
- Autres solutions : saisies nomades (Vinistoria Nomade, boîtier vendeur)

### Une saisie de ligne modulable selon la nature ou la demande de l'utilisateur

- Visualisation des lots disponibles à la date envisagée pour l'opération
- Saisie sur la base de cette liste de lots disponibles
- Saisie par le code article du client ou du fournisseur (option 'Référencement')
- Saisie par lecture code barre : interne ou des fournisseurs (option 'Référencement')
- Saisie 'en clair', multicritères : Procédé très original et particulièrement adapté aux fichiers articles volumineux avec déclinaisons nombreuses

présentations, conditionnements...

- Organisation personnalisée de la grille de saisie
- saisie des quantités par article ou conditionnement (par carton, par palette...)
- remises lignes
- Gestion automatique des taxes (accises, vignette Sécurité Sociale) par ligne
- Justification des prix bruts/nets par ligne
- Justification des commissions par ligne
- Calcul de prix de revient et marge

### 'Télévente' : Saisie des commandes sur cadencier

- Génération d'un cadencier clients sur des tranches périodiques (semaines, décades, mois, trimestres, semestres, années, dernières commandes) ou un nombre de périodes paramétrables
- Intégration de promotions ponctuelles, gratuites ponctuelles ou permanentes, dans le cadencier  
Saisie des commandes directement dans le cadencier

### Divers sur les commandes :

- Gestion de reliquats et livraisons successives d'une même commande ou réservation
- Informations livraison et transporteur
- Voir options : emballages et consignes
- Pied de commande : frais de port, remise, conditions de paiement et de facturation : facturation groupée, facturation à un tiers

### Transfert dépôt à dépôt

- Gestion d'opérations de transfert dépôt à dépôt
- Édition des documents d'accompagnement (DCA ou DSA)
- Gestion de dépôts en régime de droits suspendus ou acquittés

### Editions sur commandes :

- Accusé de réception, bon de livraison, documents de préparation, facture
- Documents d'accompagnement (DCA, DSA, DSAC) +
- Emission des DAE en mode DTI+ pour GAMM@ Papier, mail, fax  
Éditions avec code barre, éditions illustrées éventuelles (devis illustré, ...)
- Tous les documents sont paramétrables par l'utilisateur ; autant de modèles que souhaité

### Organiser les préparations et les livraisons :

- Plans de préparation, plans de chargement, organisation de camions et de tournées
- Etiquettes triées de diverses manières
- Paramétrage possible de toutes formes de documents
- Pointage logistique des expéditions et réceptions

### Ventes en cash, vente détail 'accompagnée', vente en tournées

### Gestion des reliquats

- Possibilité de générer automatiquement une commande de reliquat en cas de livraison partielle d'une commande

## GESTION DES REPRÉSENTANTS

### La nature des opérations

- Gestion de représentants multiples par commandes et lignes de commandes
- Tables de calculs automatiques des commissions selon profils représentants, clients... par type d'articles, tarifs... taux de remises, etc...
- Calcul des commissions par ligne de commande, modification possible de la base et des taux
- Intégration possible des commissions aux prix de revient ou en déduction de la marge
- Justifications et paiement des commissions
- Justification des commissions dues par facture et ligne de facture
- Selon factures émises ou factures soldées
- Actualisation des commissions versées

## COMPTABILITÉ CLIENTS

### Suivi de facturation et relances

- Consultation simple d'un tableau de bord clients
- Édition de relevés de factures, duplicata, liste des encours pour commerciaux
- Gestion de modèles de relance et de pointeurs de suivi des niveaux de relance
- Génération automatique de règlements sur facture, relevé de facture

### Édition de balances âgées

### Gestion des règlements

- Gestion d'acomptes, de règlements en attente d'affectation
- Lettrage des factures simple et intuitif
- Gestion des pièces comptables associées (frais bancaires, TVA, arrondis, ...)
- Gestion de prélèvements automatiques
- Édition de bordereaux de remises
- Génération fichier à la norme SEPA pour échanges numériques avec les banques
- Éditions comptables
- Journal des ventes détaillé ou centralisé
- Journal des règlements détaillé ou centralisé
- Balance des clients soldés ou non
- Grand-livre clients soldés ou non, avec ou sans lettrage
- Personnalisation possible des états
- Interface comptable
- Pré-paramétrage d'une interface vente et règlement pour de multiples logiciels standards du marché
- Possibilité de paramétrages spécifiques

## COMPTABILITÉ FOURNISSEURS

### Suivi de facturation et encours

- Consultation simple d'un tableau de bord fournisseurs
- Édition de relevés de factures, liste des encours par échéance
- Génération automatique de règlements sur facture
- Édition de balances âgées
- Gestion des règlements
- Gestion d'acomptes, de règlements en attente d'affectation
- Lettrage des factures simple et intuitif
- Gestion des pièces comptables associées (frais bancaires, TVA, arrondis, ...)
- Gestion de prélèvements automatiques
- Interface comptable
- Pré-paramétrage d'une interface vente et règlements pour de multiples logiciels standards du marché
- Possibilité de paramétrages spécifiques (écritures analytiques,...)

## GESTION DES ALCOOLS

- Calculs automatiques des taxes par ligne
- Calculs et stockage des caractéristiques sur la ligne (degré d'alcool, volume effectif, volume AP, accises et vignette afférents)
- Gestion des tarifs Hors Droits (accises et/ou vignette) ou Droits inclus
- Justification par ligne des taxes facturées en sus ou incluses dans le prix
- Gestion des Droits sur les gratuits (paramétrable selon les usages internes)
- Commissions sur bases hors droits
- Possibilité de transfert en comptabilité sur des comptes différenciés (y compris si taxes incluses dans le prix)

### Édition des titres de mouvement :

- Documents Commerciaux d'Accompagnement
- Documents Simplifiés d'Accompagnement Commercial
- Bons de livraison ou factures DSAC
- Documents standards pour imprimantes matricielles ou imprimantes laser
- Emission des DAE pour intégration dans GAMM@ via le portail des douanes ProDouanes

### Etats de stock

- Listes de stocks en volume effectif et Alcool Pur

## COMPTABILITÉ MATIÈRES

**totalelement intégrée !**

Le module VINIFLUX intégré à VINISTORIA permet de satisfaire totalement à la réglementation des Douanes

- Une base de données unique qui garantit l'intégrité et l'intangibilité des écritures



Un marquage chronologique des écritures

- Chaque mouvement génère automatiquement sa ligne dans la comptabilité matières.
- Comptabilité matière en Droits acquittés
- Comptabilité matière en Suspension de droits
- Gestion des comptes principaux
- Gestion des comptes de stockage sous bois
- Edition de la comptabilité matières
- Edition des DRM selon le modèle adapté au profil de l'Entrepoteur
- Gestion spécifique des documents de déclaration pour les bières par degré d'alcool

## DÉCLARATION D'ÉCHANGES DE BIENS (UE)

La nature des opérations

- Génération et contrôle automatique des lignes de la DEB mensuelle en expédition ou introduction
- Export d'un fichier compatible avec le portail des douanes « Prodouane »
- Import sécurisé sans aucune ressaisie sur Prodouane

## STATISTIQUES

Statistique internes

- Analyse des devis, réservations, ventes par client par article
- Gestion d'écran modulables et de groupements sur tableaux
- Édition d'états statistiques personnalisables

Statistique Excel

- Fourniture de tableaux d'analyse sur achats, ventes et stock
  - Mise à jour en temps réel simple et rapide
  - Analyse des chiffres d'affaires, prix de revient, marges
- Vinistoria MyReport (option)**
- Outil de gestion de tableaux de bord configurés à votre convenance
  - Accessibles et immédiatement à jour

## STATISTIQUES

Innovant et totalement intégré.

- Édition des étiquettes immédiatement depuis la commande du client
- Personnalisation automatique de ces étiquettes selon les produits et le client : codes du client, prix de vente, logo, (option 'référencement' éventuellement nécessaire)
- Paramétrage et édition de fiches produits illustrées
- Edition des tarifs personnalisés, avec logos, images des articles...

## RÉFÉRENCIEMENT (OPTION)

Cette option permet de mémoriser une fois pour toutes, par client ou groupe de clients (ceux d'une centrale) ou par

fournisseur (ou groupe de) ce qu'est :

- Le code article chez ce client ou fournisseur,
- Le code barre demandé par ce client, ou le code barre du fournisseur
- Le coefficient de revente ou le prix de revente, pour étiquetage des produits
- Format ou type d'étiquette souhaité par le client
- Remarques diverses :
- **Utilisé pour les clients**, ce module permet d'éditer automatiquement des disponibles, des états commerciaux, des étiquettes en faisant figurer les codes, prix et indications tels que souhaités par le client. Ce module permet de saisir les commandes selon les codes des clients.
- **Utilisé pour les fournisseurs**, ce module permet de régler le problème du 'multi-fournisseur' : Vinistoria connaît les différents code-barres sous lesquels un même article peut se présenter en caisse. Il permet de saisir et transmettre des commandes aux fournisseurs avec leur code

## PRIX DE REVIENT

Paramétrages

- Calculs possibles sur les opérations d'achats et ventes
- Paramétrage des composants personnalisables (nombre illimité)
- Bases d'application multiples (sur quantité, montant, prix unitaire, poids, emballages, coût fixe, incluant ou non les accises)
- Personnalisation des calculs : pour tout croisement client ou groupe de clients et article ou groupe d'articles : possibilité de définir une valeur ou un taux à appliquer
- 5 formules de calcul sur achats et sur ventes
- Paramétrage et prise en compte spécifique des coûts de transport
- Conditions d'application complexes possibles sans aucune limitation

Gestion des achats

- Calcul jusqu'à 5 prix de revient pour mise à jour des lots de stocks
- Affichage complet et clair des calculs réalisés pour justification (descente tarifaire fournisseur)
- Intégration possible des commissions courtiers
- Analyse possible des composants calculés sur une liste de commande
- Mise à jour automatique de la valorisation des stocks

Gestion des ventes

- Prise en compte des prix de revient des lots de stock vendus
- Calculs de 5 prix Net, prix Net Net incluant ou déduisant des composants pré-paramétrés
- Simplicité de modification de la valeur des composants sur chaque commande
- Affichage complet et clair des calculs réalisés pour justification
- Intégration possibles des commissions représentants
- Calcul de remises différées ou RFA déductibles de la marge
- Calcul en temps réel de la marge nette sur commande

Consultations

- Ecran de consultation et gestion des composants de prix de revient par commande
- États d'analyse des marges sur ventes

- Analyse statistique des prix et marges associées
- Analyse par tableaux Excel
- Génération possible des avoirs clients en fin de période selon les RFA calculées au fil des ventes
- Génération possible des factures fournisseurs pour compensation des aides de marché

## TOURNÉES DE LIVRAISON

- Gestion des tournées, des ordres de livraison
- Outils d'équilibrage de tournées, réaffectation simple et rapide des commandes à livrer
- Édition de bons de préparation individuels
- Édition des bordereaux de chargement (prise en compte des quantités déjà éditées sur le Bon de préparation)
- Édition des ajouts de dernière minute
- Suivi du statut des commandes (Saisie initiale, en préparation, livrée, ...)
- Suivi du statut des tournées de l'ouverture à la clôture

### Vinistoria Livreur (option)

- Appareils autonomes chargés avec les informations de livraison d'une tournée
- Gestion de la livraison client,
- Gestion des reprises de vides (déconsignes)
- Saisie des encaissements
- Édition de ticket récapitulatif pour le client
- États de contrôle en retour de tournée (vides, encaissements, incidents de livraison)
- Traitement comptables des encaissements, déconsignes
- Traitement des incidents de livraison.

## EMBALLAGES ET CONSIGNES

La gestion des caisses, casiers, fûts et palettes !

### Description des emballages utilisés :

- Emballage, suremballage, sur-sur-emballage.  
Exemples : la bouteille dans le casier, sur la palette, le carton sur la palette, etc.
- Nomenclature de consignes. Exemple : une palette donne lieu à consigne d'une base, de 4 montants,...

### Description par article :

- des emballages possibles et des nombres (nombre par couche et nombre de couches possibles par palette, nombre par carton,...).
- Définition, parmi les emballages possibles, d'un emballage par défaut.
- Règles d'arrondis éventuels : vente par caisse ou carton entier...
- Notion de suremballage (palettisation, ...)
- Gestion de codes barres carton, palette (SSCC, EAN13, GTIN14), ...

En saisie de commande,

- Selon le code éventuel de l'emballage « final » (commande en palette, pallox, ...), saisie des lignes de commande en nombre d'unités ou en nombre de casiers, de couches ou de palettes.  
Recalcul des autres quantités, ajustements éventuels par l'utilisateur.

- Modification possible des emballages sur ligne de commande et de leur composition.
- Visualisation, en cours de saisie de commande, et en temps réel, des cumuls d'emballages de la commande (nombre de cartons, palettes, ...)
- Modification des quantités de la commande en utilisant toutes ces unités

### Gestion des consignes :

- Gestion des a-nouveaux des consignes présentes chez les clients
- Validation ou saisie des départs de consignes en pied de commande ou indépendamment ; saisie des retours ou reprises. BL et facture possibles avec situations des consignes.
- Éditions : balances, grand livre consignes, lettres de rappel, bordereaux de ramassage des consignes,...
- Gestion du stock de vides, saisie de comptages

### Étiquetage

- Édition de tous types d'étiquettes (SSCC, GTIN14, EAN13, ...)
- Paramétrage de modèles adaptés à chaque type de transaction (achat, fabrication, vente)

### Pointages logistiques

- Pointage de préparation des expéditions (contrôle des articles, quantités, lots administratifs livrés, indication des emplacements du stock de l'article)
- Pointage en plusieurs phases (préparation, hall de stockage, chargement des camions)
- Pointage des palettes sorties (SSCC) pour traçabilité
- Écrans de contrôle de l'état d'avancement des pointages

### Infrastructures de pointage

- Équipement en appareils portables dédiés (connexion Wifi)
- Équipement des matériels de manutention (chariots élévateur, ...)

### Comptages en entrepôt

- Utilisation des appareils portables livreurs pour la saisie en entrepôts des comptages de stock (connexion Wifi)

### Divers

- Génération automatique de reliquats de commande à partir du pointage (facultatif)
- Validation des mouvements de stocks automatiquement après pointage (facultatif)
- Recherche par numéro de lot article ou n° SSCC

## BOÎTIER VENDEUR (OPTION)

- Saisie de commande ou de vente sur appareil portable adapté aux conditions extérieures.
- Edition pour le client de ticket, encaissement éventuel.
- Déchargement dans Vinistoria du détail des opérations réalisées sur ce boîtier.

## « MOBIL ORDER » (OPTION)

- Module destiné aux commerciaux sur tablette tactile sous Android
- Accès aux informations des fiches client du commercial : infos générales, localisation sur carte Google Map, tarifs, encours détaillés, dernières commandes, articles commandés fréquemment
- Catalogue article complet ou partiel avec tarification, affichages des offres promotionnelles
- Saisie de commande assisté par un cadencier type « Télévente »
- Synchronisation des données
- Mise à jour de Vinistoria Nomade à l'aide d'une connexion internet sécurisée
- Envoi des commandes saisies par FTP et intégration en temps réel dans Vinistoria

## VINISTORIA POUR CASH (OPTION)

- Module spécifique pour la vente Cash autonome et performant
- Interface graphique avec écran tactile simple d'utilisation
- Gestion du fond de caisse, fin de journée, contrôle de caisse
- Gestion d'un ticket de « déconsigne » intégrable à la vente
- Sélection des articles par code à barre via douchette optique

## VINISTORIA CRM (OPTION)

### Gestion de la relation client

Il s'agit d'optimiser la relation avec vos clients et les clients potentiels ainsi qu'avec vos fournisseurs, en automatisant certaines composantes de la relation.

Cette option est décomposée en modules:

- Contacts et historiques : clients, prospects, fournisseurs, les interlocuteurs chez vos contacts.  
Planification des tâches et actions à réaliser et historique centralisé des appels, visites, courriers, etc.
- Plannings partagés
- Centralisation des e-mails émis ou reçus
- Gestion électronique des documents : centralisation des courriers et documents divers
- Produits, Contrats, et suivi du SAV
- Gestion des affaires
- Création de Campagne et e-mailing
- Notes de frais
- Statistiques : Analyses et tableaux de bord

## AUTRES OPTIONS

### Étiquetage

#### Catalogue électronique

- Diffusez votre catalogue sur un CD Rom ; ce catalogue est illustré. L'utilisateur peut vous passer directement commande à partir de ce catalogue (envoi de mail).

#### Pass

- Diffusez à vos clients vos disponibilités par Internet. Ils y répondent, leurs commandes s'intègrent directement dans Vinistoria.

#### Sociétés Auxiliaires

- Gestion de plusieurs sociétés comptables au sein d'une même base de données partageant les mêmes clients et mêmes articles. Etats comptables différenciés par société auxiliaire.

#### Interface groupement distributeurs

- Interface possible avec votre groupement de distributeurs pour la remontée des statistiques de vente (C10—AGORA, DistriBoisson—Royalty-Expert,...).

#### Interface entrepôt

- Interface possible avec une gestion d'entrepôt.  
Localisation des articles et suivi des zones de stockage disponibles.

## VINISTORIA : OUVERT ET COMMUNIQUANT

### Internet directement intégré

- Accès direct à la messagerie à partir de la fiche client / fournisseur
- Génération automatique des documents (Confirmation de commande, BL, Facture...) en format PDF, en pièces jointes des messages clients

### Emission de DAE pour GAMM@

- Génération des DAE pour intégration en mode DTI+ sur le portail ProDouanes
- Possibilité de communication en mode EDI avec GAMM@ (souscription nécessaire d'un service de transport des messages EDI)

### Une base de données accessible par les outils classiques de bureautique

#### Quelques exemples...

- Des listes clients / articles dans Excel
- Un inventaire saisi dans une feuille Excel et directement importé à partir du menu VINISTORIA
- Des commandes saisies 'en externe' et importées à partir du menu VINISTORIA
- Un 'tableau de bord' dans Excel, qui va lire la base