

POUR GÉRER PLUS EFFICACEMENT

AMPHORA est née d'une étroite et longue collaboration entre des professionnels de l'informatique et un groupe de vignerons qui ont apporté leur savoir-faire et confié les problèmes qu'ils rencontraient dans l'exercice de leur métier.

Depuis septembre 1988 AMPHORA s'est bonifié pour gagner en richesses fonctionnelles, nourri d'une expérience et d'une attention constante qui le voulaient toujours meilleur.

A ce stade d'évolution, AMPHORA peut prétendre à une place de choix dans votre domaine.



AMPHORA répond aux besoins spécifiques de tous les professionnels de la vigne et du vin : vignerons, négociants en vin et coopératives.

AMPHORA : une solution complète et modulaire au gré de vos besoins (gestion commerciale, comptabilité, point de ventes, à compléter de la paie des vendanges).

AMPHORA allie :

- La simplicité : c'est un outil simple d'utilisation, intuitif et ergonomique qui s'est bonifié avec le temps pour gagner en richesses fonctionnelles
- La sécurité et la fiabilité : des contrôles permanents en saisie rassurent l'utilisateur ;
- La puissance d'un outil complet : traitement de l'intégralité de la chaîne commerciale (des stocks aux déclarations administratives et documents douaniers) ;
- L'évolutivité : solution évoluant au gré des besoins des utilisateurs.

Amphora, adapté pour :



+ LES PLUS

Interfaçage avec le logiciel SODA de la société ProofTag

Option payante.

Factures en langue anglaise

Option payante. Il est possible d'émettre, en plus de la facture traditionnelle, une facture en langue anglaise selon les normes attendues par l'administration américaine. Dans ce cas, sans changer la saisie, Amphora Viticole recalculera des prix à la caisse, les volumes en gallons...

AMPHORA GESTION VITICOLE - LISTE DES FONCTIONNALITÉS

FICHIERS DE BASE
Clients
Produits accessoires
Capsules
Matières sèches (autres que capsules)
Appellations
Produits (Millésimes) et tarifs
Représentants
Pays
Actions commerciales
Segmentation marketing
Dépôts
Gencode

TRAITEMENT DES COMMANDES
Commandes avec réservation (avec ou sans délai)
Confirmation de commande
Préparation (bordereau de chai et étiquettes de colisage)
Expédition et édition du bordereau de transport
Documents d'accompagnement (DAE et DSA) avec dématérialisation pour Gamma et pointage des retours (apurement)
Analyse des besoins et des ruptures potentielles en vins et/ou matières sèches
Récapitulatif des expéditions par transporteur (Contrôle des factures de ces derniers)
Gestion des affectations clients et/ou représentants (allocations/réservations de marché)
Simulation des coûts de transport

SUIVI DES COMPTES CLIENTS
Saisie des encaissements, remboursements, impayés, etc.
Gestion des règlements en attente de remise (chèques, traites et CB)
Remise des chèques et des traites, validation de la transmission nocturne des cartes bancaires
Etat préparatoire de la TVA aux encaissements
Lettrage des comptes (automatique ou manuel)
Échéancier, État des clients non soldés et relances pouvant aller jusqu'au blocage du compte
Balance et Grand Livre clients
Exportation des données comptables avec les comptabilités générales Cegid, Quadratus, Isacompta, Ccmx, Sage,...
Autres : nous consulter car nous disposons d'un paramétrage très ouvert.
Gestion des affectations clients et/ou représentants (allocations/réservations de marché)

GESTION DES STOCKS ET REGISTRE DE CAVE
Déclaration de récoltes (si producteur)
Traitement des VSI
Traitement des opérations de cave (entrées, sorties, mises en bouteilles, habillages, pertes, changement de cuvée, assemblages, coupages, replis et déclassements, agréments, mises en fabrication...)
Gestion des lots
Transfert entre dépôts avec édition de documents (bon de livraison ou DAE DSA)
Saisie de l'inventaire annuel et état de contrôle correspondant
Déclaration annuelle d'inventaire et analyse des manquants taxables
Inventaire détaillé et inventaire comptable*
Récapitulatif des stocks par appellation et millésime*
Etat de contrôle du registre de cave
Déclaration récapitulative mensuelle (DRM) intégrant : les stocks vins, les stocks alcools, les comptes de subdivision, les stocks de capsules, le justificatif des pertes, la liquidation des droits (avec gestion de l'annualisation), la liste des DAE émis dans le mois, les DAE non apurés, la déclaration ANIVIT/FranceAgriMer.
Comptabilité matières
Les différents registres : mises en bouteilles, changements de cuvée, replis et déclassements, coupages, etc.

* Ces états ont été conçus afin de permettre la rétroactivité (quels étaient les stocks au 15 janvier dernier ?) et intègrent des sélections multi critères (Dépôts, contenants, etc.).

+ La gestion des stocks enregistre toutes les opérations de cave : sorties, casses, dégustations, mises en bouteilles... Elle vous donnera les disponibilités pour un contenant ou un millésime particulier en un clin d'oeil !

TRAITEMENTS DIVERS
Édition détaillée des fiches clients et de leurs historiques
Statistiques immédiates à partir des fiches (clients, représentants, actions commerciales, etc.).
Statistiques immédiates (évolution et répartition) à partir d'éléments de groupe (familles clients, familles ou catégories de produits).
Puissant outil statistique permettant : 1/ des sélections multicritères à partir des informations contenues dans les fiches clients comme dans les historiques des commandes facturées (exemple : famille, département ou code postal, millésime, produits gratuits (selon motif de gratuité, etc.). 2/ La construction d'états d'analyse multicritères présentés sous forme de palmarès ou de comparatif sur 2 périodes. Les résultats obtenus pouvant être visualisés : - en détail avec moyennes, totalisations, etc - sous forme de camembert pour analyser les répartitions
Extraction des adresses clients pour emailings et/ou fusion et publipostage WORD avec possibilité de comptage préalable (selon sélections multicritères)
Exportation de données vers EXCEL (Clients, Produits accessoires, fiches produits, Factures, Commandes, lignes de factures et lignes de commandes,)
Déclaration d'utilisation des emballages (Adelphé)



Avec la segmentation marketing, gérez des données qui vous sont propres et vous permettront de qualifier votre fichier clients afin de pouvoir faire par la suite des mailings et des statistiques sur ces données.



Statistiques : Qui achète quel vin ? Qui est votre meilleur client ? Le salon de Paris est-il toujours rentable ? Amphora Viticole vous apporte la réponse.

AMPHORA GESTION VITICOLE

AMPHORA ET LES SOLUTIONS DE LA GRAINE INFORMATIQUE

AMPHORA est désormais intégrée au bouquet de services de La graine informatique destiné à tous les professionnels de la vigne et du vin : vigneron, négociants en vins et coopératives.

[Zoom sur quelques produits complémentaires...](#)

... Process2Wine

Ce nouveau partenariat renforce l'offre de La graine informatique par une application web et mobile exclusivement conçue pour la production du vin. PROCESS 2 WINE permet de planifier et de gérer l'ensemble des travaux de la vigne, du chai et du conditionnement.

... Viti On Line

La plateforme web multiservices des professionnels des vins, boissons et alcools. Viti On Line est un portail dédié entre autres au développement de la communication et du marketing au sein de la filière. En peu de temps, sur une interface personnalisée, vous créez les descriptifs de vos produits tournés vers le consommateur

final ou à destination de vos acheteurs professionnels. Vous les illustrez : images, vidéos et bandes-son sont autant d'éléments renforçant votre argumentaire produit. Vous les partagez avec vos partenaires (Viti Book) et les rendez accessibles via la diffusion des QR codes correspondants sur tous types de supports (fiche type vin, fiche-technique, wcontre étiquette...) Viti On Line est un outil entièrement dédié à la valorisation de vos produits et au développement de votre commerce.

...Mobil business : Mobil order et Mobil store

Mobil business est une gamme d'applications mobiles faites pour développer votre business B to B et B to C :

- Mobil order : Prise de commande B to B en mode nomade.
- Mobil store Solution d'encaissement depuis votre tablette. Idéal pour les ventes au caveau et sur salon.

La force d'une équipe à votre service :
une présence nationale pour un service de proximité !

LA CARTE DE LA GRAINE INFORMATIQUE

SIEGE SOCIAL (49)

1 avenue du Bois l'Abbé,
49070 BEAUCOUZE
Tél: +33 2 41 22 11 00
contact@graineinfo.fr

SERVICE COMMERCIAL SEDENTAIRE (49)

Jean-Marie CHRETIEN
jean-marie.chretien@graineinfo.fr
Laurence REYNES
commercial@graineinfo.fr
Gilles BESSIERE

SERVICE CLIENTS (49)

Jean-Marc BRIAND
jean-marc.briand@graineinfo.fr
support@graineinfo.fr

TECHNICIENS

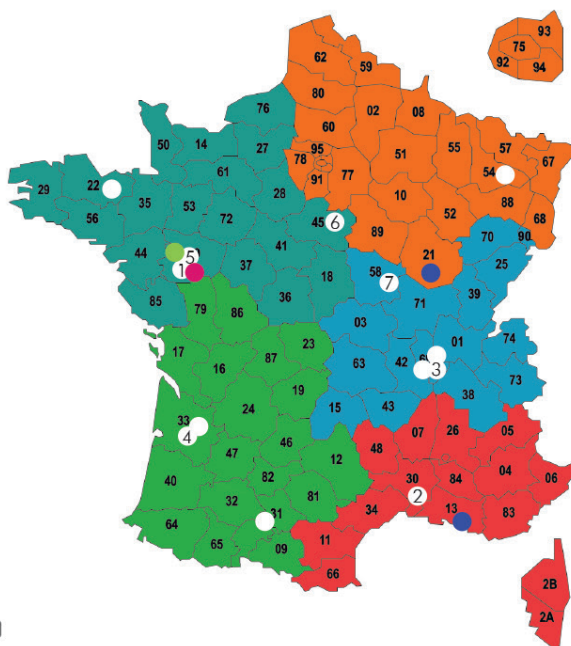
- ① Sylvain AGU - ANGERS (49)
- ② Arnaud CARRE - GALLICIAN (30)
- ③ Stéphane CHAMPSEIX - LIMAS (69)
- ④ Christophe IDOT - BORDEAUX (33)
- ⑤ Sadik KOURISNA - ANGERS (49)
- ⑥ Philippe MORTREAU - ORLEANS (45)
- ⑦ Marie-France VACHER - POIL (58)

LGI STUDIO (49)

Marie-Elise LIENNARD
Rochel MUTTER
contact@lgstudio.com

AMPHORA (21 et 13)

Bernard ASENSIO
Gérard NICOLINI
commercial@graineinfo.fr



Vos interlocuteurs commerciaux

PIERRE PETON (54)
pierrepeton@graineinfo.fr
Tél: +33 6 78 04 59 87

DIRECTEUR COMMERCIAL
Philippe VEROT (69)
philippe.verot@graineinfo.fr
Tél: +33 6 07 31 37 21

Christian CATANESE (69)
christian.catanesse@graineinfo.fr
Tél: +33 6 86 27 58 53

Jean-Yves LE HOUEROU (22)
jean-yves.lehouerou@graineinfo.fr
Tél: +33 6 80 61 06 69

Philippe VEROT (69)
philippe.verot@graineinfo.fr
Tél: +33 6 07 31 37 21