



Vente par internet en B to B



Vos clients professionnels vous passent commande par Internet dans un espace attractif, sécurisé et personnalisé.

Les commandes sont intégrées automatiquement dans Vinistoria.

Un site attractif et personnalisé

Vous mettez à disposition de vos clients des « catalogues » à partir desquels ils feront leurs commandes. Chaque catalogue est lui-même organisé en thèmes, par exemple Nos Bourgognes, Nos Bordeaux, etc. Votre client dispose d'une fonction de recherche qui lui permet de retrouver facilement les produits qui l'intéressent dans le catalogue.

Les produits peuvent être présentés avec illustrations et descriptions, en lien avec Viti Book. Ceci permet de proposer une recherche avancée grâce à des filtres.

La Graine Informatique





Drinki Shop

- Publiez vos catalogues tarifaires sur internet
- Mettez-les à disposition de vos clients

Recevez vos commandes **directement** dans Vinistoria

Prise de commande simple pour votre client

Navigation et ergonomie ont été particulièrement soignées pour permettre une saisie rapide à partir de catalogues volumineux.

Votre client dispose des informations de prix, de valeur totale de la commande, et éventuellement de logistique (colisages,...).

La commande peut être sauvegardée par le client avant son envoi définitif. Elle peut être éditée. Le client peut consulter l'historique de ses commandes précédentes.

Un outil pour développer facilement vos ventes en B to B :

- interfacé avec Vinistoria,
- personnalisé,
- sécurisé,
- attractif,
- fluide et facile d'utilisation,
- ouvert 7j/7 et 24h/24,
- fonctionnel sur desktop, tablette et smartphone.

